CLASIFICACIÓN DE LA INFORMACIÓN					
Pública	X	Pública Clasificada		Pública Reservada	

INFORME DE SUPERVISIÓN

CONTRATO NRO. CO1.PCCNTR.8220135 de 2025.

1. ASPECTOS GENERALES

CONTRATANTE	Dirección Regional Atlántico.
CONTRATO NRO.	CO1.PCCNTR.7943997 de 2025.
FECHA DE SUSCRIPCIÓN	06/06/2025
OBJETO	Contratar la prestación de servicios como operador logístico para la realización de jornadas especiales y ferias en el marco de la Gestión de Empleo y Emprendimiento con enfoque diferencial del SENA Regional Atlántico para atender a la población víctima de la violencia
CONTRATISTA	COUNTRY INTERNATIONAL HOTEL LTDA
CC o NIT	800.216.575-3
LUGAR DE EJECUCIÓN	Barranquilla
FECHA DE INICIO	06/06/2025
PLAZO INICIAL DEL CONTRATO	Hasta el 31 de diciembre de 2025
VALOR INICIAL DEL CONTRATO	$50.000.000
PRÓRROGA NRO. 01	N/A
FECHA DE TERMINACIÓN	Hasta el 31 de diciembre de 2025
ADICIÓN NRO. 01	N/A
VALOR ACTUAL DEL CONTRATO	$50.000.000
FORMA DE PAGO	Pagos parciales mensuales conforme a la ejecución del contrato
INFORME DE SUPERVISIÓN NRO.	No 1
PERIODO DEL INFORME	Desde el 06 de junio al 30 de septiembre de 2025

2. EJECUCIÓN CONTRACTUAL

OBLIGACIONES	ACTIVIDADES REALIZADAS	PRODUCTO O EVIDENCIA
Cumplir con el objeto del contrato en el plazo establecido, bajo las condiciones técnicas, financieras, económicas y jurídicas estipuladas en el estudio previo y de acuerdo con la propuesta aceptada por la entidad.	El contratista entregó en el término de ejecución	
Entregar la totalidad de los productos adquiridos y servicios contratados en el plazo y en los lugares establecidos.	Entregó la totalidad de los elementos solicitados en el proceso y contrato. Se garantizó la planeación, organización y ejecución de la feria sembradores de paz del 12 junio al 19 de junio, evento que se llevó a cabo con la participación de 48 emprendedores caracterizados como población víctima, en los diferentes espacios comerciales que se relacionan a continuación Aeropuerto del 12 al 14 de junio de 2025. (20 emprendimientos) Centro comercial Mall Plaza del 16 al 18 de 2025. (8 emprendimientos) Centro comercial Parque Alegra 13 junio al 19 de junio. (20 emprendimientos)	

Entregar los bienes y servicios de primera calidad, libres de defectos e imperfecciones y cumplir con las especificaciones técnicas y de seguridad, de acuerdo con las normas de calidad del producto, en caso de que resulten defectuosos, de mala calidad o con especificaciones diferentes o inferiores a los requeridos por la entidad y ofertados por el proponente, deberá reemplazarlos sin costo adicional para la Entidad en un plazo no mayor a 3 días hábiles.	Entregó los bienes sellados por que se encuentran libres de imperfecciones y de acuerdo a las normas de calidad.	
Cumplir con las normas técnicas colombianas que regulan los productos/servicios objeto de este contrato	Cumplieron con las normas exigidas.	
Responder a los reclamos, consultas y/o solicitudes presentadas por el SENA, eficaz y oportunamente de acuerdo a lo establecido en el presente documento.	Se mantuvo contacto con el contratista para la entrega o solicitudes dentro de la ejecución del contrato.	
Designar a un funcionario responsable en representación del contratista, con el fin de tener una comunicación directa con el SENA, garantizando la rápida atención de los requerimientos y observaciones que se registren.	El contratista designó como contacto directo la señora Beatriz Mendez, quien ha atendido los requerimientos y solicitudes de la supervisión del contrato..	
Acatar las instrucciones que para el desarrollo del contrato imparta el SENA por conducto del supervisor designado.	Cumplió con dicho requerimiento	
Informar al supervisor del contrato cualquier novedad que se presente con la ejecución del objeto contratado.	Cumplió con dicho requerimiento	
El contratista debe transportar y entregar los artículos adquiridos en cumplimiento del objeto del contrato, en el plazo y en los lugares establecidos, directamente o mediante empresa 10 GCCON-F-046 V.03 transportadora, pero en cualquier caso bajo su cuenta y riesgo, con el personal, equipos y logística idóneos para tal fin.	El contratista ha acatado las instrucciones proporcionadas por el supervisor y las consignadas en el pliego.	

Disponer de la logística, los servicios, los recursos tecnológicos y el transporte dentro y/o fuera del perímetro urbano para las actividades que así lo requiera, los recursos y los insumos inherentes para el desarrollo de cada una de las actividades de acuerdo al horario establecido para estas.	El contratista transporto los elementos hasta el lugar que la Entidad solicitó.	
El contratista en ningún momento podrá facturar precios superiores o no incluidos en su propuesta.	El contratista facturó de acuerdo a la propuesta.	
Presentar hojas de vida del personal que sea vinculado con el objeto de Destinar para el cumplimiento del objeto contractual la provisión de bienes y servicios por parte de la población en pobreza extrema, desplazados por la violencia, personas en proceso de reintegración o reincorporación y sujetos de especial protección constitucional, en un porcentaje mínimo de cinco por ciento (5%). De igual forma deberá anexar los soportes que acrediten dentro de cual grupo se encuentra(n) la(s) persona(s) vinculada(s), de acuerdo con los medios probatorios indicados en el acápite Fomento a la ejecución de contratos estatales por parte de poblaciones vulnerables, se requerirá por parte del contratista presentación de la relación comercial con personas que acrediten ser productores o propietarios de empresas con las condiciones antes dicha; adicional a los soportes que acrediten la relación comercial, deberá allegar la documentación que permita acreditar su pertenencia a cualquiera de los grupos citados.	El contratista presenta la documentación del personal que hizo parte de la ejecución del contrato en un número superior al 5% exigido que hace parte de la población descrita en el decreto 1860 de 2021. De acuerdo con el personal usado para la prestación del servicio solo se requiere la acreditación de una persona para el cumplimiento del requisito.	

Las demás que se estimen de acuerdo con el objeto y ejecución del contrato.	Se garantizó la planeación y organización de la ruda de negocio, con la invitación de 25 empresas de los diferentes sectores económicos de la región.	

2.1 Cumplimiento de obligaciones referentes al Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol – SIGA

A la fecha de presentación del presente informe, se certifica que **COUNTRY INTERNATIONAL HOTEL LTDA**, con NIT. 800.216.575-3, se encuentra al día en pagos de Seguridad Social y aportes a Fondos de Pensión.

3. AVANCE FINANCIERO DEL CONTRATO

FECHA DEL INFORME	NRO. DE FACTURA	VALOR FACTURADO	VALOR EJECUTADO	SALDO DEL CONTRATO	PORCENTAJE DE EJECUCIÓN FINANCIERA
30/09/2025	529924	$31.831.580	$31.831.580	$50.000.000,00	63,6%

4. RELACIÓN DE PAGOS DE SEGURIDAD SOCIAL

SALUD, PENSIÓN Y ARL	**Periodo reportado AGOSTO**	**Planilla nro. 34394544 del 14 de Agosto de 2025**

NOTA INTERNA. Mediante certificación de fecha 19 de agosto de 2025, **LUDWING LANDAZABAL MOLINA**, certificó que **COUNTRY INTERNATIONAL HOTEL LTDA**. identificada con NIT. 800.216.575-3, se encuentra a paz y salvo por concepto del pago de sus obligaciones con los sistemas de salud, riesgos profesionales, pensiones. A su vez bajo gravedad de juramento certificó que se encuentra exonerado del pago de los aportes parafiscales a favor del Servicio Nacional del Aprendizaje (SENA), del Instituto Colombiano de Bienestar Familiar (ICBF) y las cotizaciones al Régimen Contributivo de Salud, las sociedades y personas jurídicas y asimiladas contribuyentes declarantes del impuesto sobre la renta y complementarios, correspondientes a los trabajadores que devenguen, individualmente considerados, menos de diez (10) salarios mínimos mensuales legales vigentes.

5. JUSTIFICACIÓN PARA LA MODIFICACIÓN

No aplica.

5.1 Garantías contractuales

GARANTÍA ÚNICA DE CUMPLIMIENTO			
ASEGURADORA	SEGUROS DEL ESTADO SA		
NRO. DE PÓLIZA	85-46-101045784		
CERTIFICADO O ANEXO	0		
FECHA EXPEDICIÓN	05/06/2025		
FECHA APROBACIÓN	05/06/2025		
AMPARO	**VIGENCIA**		**VALOR**
	DESDE	**HASTA**	
Cumplimiento	05/06/2025	30/04/2026	$10.000.000,00
Salarios y prestaciones sociales	10/06/2025	31/12/2028	$ 2.500.000,00
Calidad del servicio	10/06/2025	30/04/2026	$ 10.000.000,00

GARANTÍA DE RESPONSABILIDAD CIVIL EXTRACONTRACTUAL			
ASEGURADORA	SEGUROS DEL ESTADO SA		
NRO. DE PÓLIZA	5-54-101003168		
CERTIFICADO O DE ANEXO	0		
FECHA EXPEDICIÓN	05/06/2025		
FECHA APROBACIÓN	05/06/2025		
AMPARO	**VIGENCIA**		**VALOR**
	DESDE	**HASTA**	
Responsabilidad civil extracontractual	05/06/2025	31/12/2025	$284.700.000,00

5.2 Multas y sanciones

A la fecha de presentación del presente informe, se certifica como supervisor del contrato, que no se han presentado multas, indemnizaciones, reintegros ni sanciones.

5.3 Solicitud de modificación

No aplica.

6. CERTIFICACIÓN

Con la firma del presente informe, en mi calidad de supervisor, previa revisión de los documentos en la plataforma SECOP II, certifico el cumplimiento a cabalidad de las obligaciones establecidas en el contrato por parte del contratista y la plena autonomía en desarrollo de sus actividades durante el respectivo periodo. Con base en lo anterior, autorizo el pago conforme lo pactado contractualmente.

Dependencia	Rubro	Valor de la factura
101000 DESPACHO DIRECCION	C-3602-1300-11-20305C-3602013-02 ADQUIS. DE BYS - SERVICIO DE GESTIÓN PARA EL EMPRENDIMIENTO - MEJORAMIENTO DE LAS COMPETENCIAS PARA LA EMPLEABILIDAD DE LA POBLACIÓN VÍCTIMA DEL DESPLAZAMIENTO FORZADO POR EL CONFLICTO ARMADO A NIVEL NACIONAL	$ 50.000.000,00

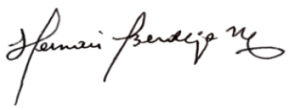
7. OBSERVACIONES

Para constancia de las indicaciones señaladas en el presente informe, se anexan las siguientes evidencias:

- Recibido a Satisfacción

- Registro presupuestal No. 52125 de 2025

Para constancia se firma el 15 de octubre de 2025.



HERNAN BERDEJO MARTINEZ
Supervisor del contrato CO1.PCCNTR.7943997 de 2025

Informe Rueda de Intercambio

“Sembradores de Paz”

Junio 2025

Regional Atlántico

La Agencia Pública de Empleo del SENA, en aras de aportar a la reparación integral de las víctimas de la violencia adelanta estrategias a nivel de orientación, formación y emprendimiento. Además, gestiona eventos comerciales que buscan promocionar las capacidades, habilidades y oportunidades para la generación de ingresos a través de muestras comerciales en lugares estratégicos impactando en el nivel de ventas y también en la generación de alianzas comerciales con clientes objetivo y potenciales de las unidades productivas creadas por la población víctima de la violencia. Con lo anterior, desde el 2022 se ha venido institucionalizando la feria nacional de emprendimiento, presencial y simultánea en 32 regionales con la población víctima de la violencia, obteniendo resultados de impacto social y económico con base a la dinamización de la economía de cada una de las regiones.

Sembradores de Paz – vigencia 2025, es liderada por el SENA y se consolidó como una vitrina de inclusión, talento y reconstrucción económica, donde 1.200 emprendedores víctimas del conflicto armado presentaron sus unidades productivas en simultáneo en los 32 departamentos, con un impacto más allá de una muestra comercial, representa los resultados prácticos de una ruta de atención con enfoque diferencial, donde la formación, el acompañamiento técnico y la visibilidad comercial se articulan para dignificar la vida, fortalecer la autonomía económica y promover la paz territorial desde el emprendimiento.

Este informe recoge los principales resultados, aprendizajes y proyecciones derivados de la participación de la Regional --- en la jornada nacional Sembradores de Paz 2025, evento que en la regional articuló la muestra comercial de unidades productivas con una estrategia institucional para promover la autonomía económica de la población víctima del conflicto armado. La jornada, realizada el 20 de junio, logró visibilizar (25) unidades productivas nuevas, concretar ventas directas por valor de $27.707.000 e impulsar nuevas oportunidades de negocio a través de alianzas comerciales, fortaleciendo el tejido social y productivo local. En

esta versión del 2025 la regional Atlántico realizo una gestión con dos centros comerciales muy importantes en la ciudad de

Barranquilla el centro comercial Parque Alegra, centro comercial Mall Plaza y el Aeropuerto Ernesto Cortizzo. Ampliando las fechas que inicio el 12 y culmino el 20 de junio, logrando de esta manera brindarles a nuestros emprendedores más oportunidad de visibilizar sus emprendimientos.

En articulación con el área de relaciones corporativas se logra realizar la rueda de negocio donde nuestros emprendedores fueron invitados a un lunch con más de 35 empresarios en el hotel Country International de Barranquilla.

La rueda de negocio conto con dos momentos:

1. Encuentro empresarial, Ponencia del Dr Jorge Martínez CEO Clínica oftalmológica del caribe ¸tema central IA aplicada al sector empresarial.
2. Rueda de negocio con emprendedores Víctimas del conflicto armado en Colombia



Contamos con más de 35 empresas que visitaron y se entrevistaron con los diferentes emprendimientos participantes.

8. Ficha Técnica de la Feria

Con el fin de contar con datos para futuros eventos

Nombre del Lugar	centro comercial Parque Alegra, y el Aeropuerto Ernesto Cortissoz
Descripción del Lugar	centro comercial Parque Alegra: centro comercial Mall Plaza: Aeropuerto Ernesto Cortissoz:
Datos de contacto	centro comercial Parque Alegra, Grettel Coll, grettel.coll@parauco.com centro comercial Mall Plaza, Nazellys Laguna, nazellyslaguna@simondecirene.cl Aeropuerto Ernesto Cortizzos, Yuris Dayana Meza Freyle, yuris.meza@aerocivil.gov.co
Requerimientos para negociar este lugar	Centro comercial Parque Alegra 1. El formato de conocimiento de cliente debe estar firmado por el representante legal y totalmente diligenciado. 2. Documento de identidad del Representante Legal 3. Certificación de Composición accionaria hasta llegar al beneficiario final persona natural con participación superior o igual 5%.

	4. Solicitud forma. Centro Comercial Mall Plaza. 1. Solicitud formal por correo electrónico. 2. Catálogo de los emprendedores. 3. Depósito de valore de los espacios 4. Registro de los emprendedores en la plataforma del centro comercial. 5. Asistencia de taller virtual de los emperadores 6. Declaración Jurada 7. Declaración de vínculo con personas expuestas políticamente 8. Declaración Conflicto de interés 9. Reglamento de Mall plaza.

9. Proceso de Planeación

Realice comentario sobre la gestión logística realizada por la regional en aras de concretar el evento, contemplando aspectos como:

- Identificación y proceso de ejecución de recursos estuvo al frente del coordinador el sr Hernán Berdejo y el enlace de la oficina Merlys Camargo.
- Proceso contratación operador se dio a través de una licitación, donde el operador seleccionado fue el Hotel Contry International.
- Proceso identificación y selección de la locación, durante los últimos 3 años hemos logrado tener el apoyo de los distintos centros comerciales y este año se continuo las alianzas con ellos, este año contamos con uno nuevo Aliado que fue el Aeropuerto Ernesto Cortizzo del municipio de Soledad.
  - Hemos contado con el apoyo de los centros de formación en el fortalecimiento a nuestros emprendedores. El centro de formación agroindustrial nos brindó un EDT en un taller en Marketing digital y servicio al cliente.



- Desde la oficina de población víctima y vulnerables se gestionó articulación interna con el área de relaciones corporativas para la ejecución de la rueda de negocio, donde el líder de relaciones nos asignó a los gestores empresariales para concretar los acercamientos de las empresas y de esta manera garantizar la partición de ellos en la actividad. Esta alianza consistida en preparar un encuentro empresarial donde se les brindo una ponencia en IA, un lunch y posterior a eso, se les invito a la rueda de negocio de sembradores de paz, en el hotel country international de la ciudad de Barranquilla.
  Se contó con la articulación externa de los aliados de los lugares con fueron los centros comerciales y el aeropuerto y la unidad de víctimas que se alió para el apoyo a los alimentos de los emprendedores participantes de la feria de emprendimiento.
- Como se ha manifestado arriba, se realizó la rueda de negocio en articulación interna con relaciones corporativa del SENA, donde participaron 12 emprendedores y más de 35 empresas atendidas por el SENA.
- Para el proceso de identificación de los emprendedores a participar en la feria se realizaron varias estrategias:
  1. Se creó de manera online con Google un formulario que se repartió a los diferentes enlaces de los entes territoriales, asociaciones, emprendedores, unidad de víctimas, líderes de la población para su inscripción.
  2. Se realizó un filtro según la línea económica.
  3. Se realizo curaduría donde se contó con el apoyo de los orientadores de fondo emprender, con el objetivo de escoger los potenciales participantes a la feria.
  4. Se les brindo un taller en marketín digital y servicio al cliente.

De esta manera se logra identificar a los 25 emprendedores a participar en la feria s emprendedores de paz 2025

- Los emprendedores se les ha fortalecido desde el inicio a la atención del servicio de asesorías en emprendimiento, y desde la participación a la feria se les apoya en diferentes temas como fueron, servicio al cliente, marketín digital, medios de pago, tic de presentación personal
- En cuanto a la estrategia de comunicación se contó con un personaje de la farándula, Rochi Stevenson, que nos apoyó con un video de promoción en sus redes sociales y en desarrollo del evento contamos con el apoyo de la esposa de un futbolista famoso.

  A continuación, relacionamos los links de las historias de la publicidad de la feria sembradores de paz 2025.

  https://www.instagram.com/stories/rochistevenson/3654248472959839428?utm_source=ig_story_item_share&igsh=cGwzem5pY2Z1N3Zw

  https://www.instagram.com/stories/redondoelvira/3654250067641561977?utm_source=ig_story_item_share&igsh=aDU1czBkaGMwZmV4

10. Ejecución de la Feria

Realice comentario sobre la jornada Sembradores de Paz, contemplando aspectos como:

- La feria Sembradores de Paz 2025 de la regional Atlántico inicio en día 12 de junio a las 7 am en el Aeropuerto Ernesto Cortissoz, por la afluencia de los viajeros a esa hora y continuó así durante los días 13 y 14 hasta las 6 pm.
  El día 13 de junio se dio la apertura a las 9 am de la feria sembrador en el centro comercial Parque Alegra hasta el día 20 de junio 9 pm.

  El día 16 de junio a las 9 am se le da la apertura a la feria sembradores de paz en el centro comercial Mall Plaza y culmino el día 18 a las 7pm
- Se contó con el apoyo de la Unidad de víctimas con el aporte de los almuerzos a la población emprendedora participante en la feria
- Los emprendedores cumplieron a cabalidad con la asistencia puntual a las aperturas de cada uno de los espacios brindados, llevando a cabo la planeación y organización.

Aeropuerto Ernesto Cortissoz





Centro comercial Parque Alegra









En el presente año, la Feria Sembradores de Paz se desarrolló exitosamente en tres puntos estratégicos de alta afluencia en Barranquilla: Aeropuerto Internacional Ernesto Cortissoz, Centro Comercial Parque Alegra y Mall Plaza, lo que permitió una mayor visibilidad y acceso del público a la oferta emprendedora.

Resultados Comerciales

Ventas totales 2025: $27.677.000 millones

Crecimiento frente al 2024: +170% (el año anterior las ventas fueron de \10.300.000 millones.)

Este aumento significativo refleja una *efectiva gestión comercial, logística y promocional*, así como una mejor selección de espacios para exhibición.

25 nuevos emprendedores* (52%)

23 emprendedores con experiencia previa* (48%)

Este equilibrio entre nuevos y antiguos participantes refleja un modelo inclusivo y de fortalecimiento progresivo, donde se brinda oportunidad tanto a emprendedores emergentes como a quienes están en proceso de consolidación.

Sectores de Emprendimiento Representados

* Gastronomía tradicional y fusión
* Dulcería típica
* Artesanías étnicas y contemporáneas
* Bisutería creativa y sostenible
* Accesorios de moda y uso cotidiano

11. Análisis de Impacto de la Feria

La Feria Sembradores de Paz 2025 de la Regional Atlántico logró un impacto positivo y medible en términos comerciales, sociales y mediáticos. A continuación, se detallan los principales indicadores:

Alianzas comerciales y contactos efectivos: La rueda de negocio logró generar más de 35 encuentros empresariales efectivos entre emprendedores y representantes de compañías del sector privado, con quienes se concretaron intenciones de alianza estratégica, acuerdos de distribución y prospectos de colaboración futura. A esto se suma la interacción directa ocurrida durante las jornadas comerciales en los puntos de exhibición, en donde los emprendedores establecieron nuevos canales de comunicación con clientes potenciales, contribuyendo a fortalecer su red de negocios.

Participación de población diferencial: La regional garantizó un enfoque incluyente y representativo en la selección de los emprendedores participantes. Se contó con la activa participación de mujeres y miembros de comunidades étnicas - como las etnias indígenas Kamkuamas y Wayuu, así como personas pertenecientes a poblaciones de negritudes. No se registró participación de población con discapacidad, ni de población ROM ni gitanos en esta edición, lo cual representa una oportunidad de mejora para la diversificación en futuras convocatorias.

- Visibilidad en medios y redes sociales: La estrategia de comunicación tuvo un impacto relevante gracias a alianzas con personajes públicos como Rochi Stevenson y la esposa de un reconocido futbolista Pibe Valderrama, quienes impulsaron la difusión del evento a través de redes sociales. Las publicaciones en Instagram generaron una importante cobertura orgánica y presencia institucional. Además, el evento fue replicado por medios aliados y plataformas digitales del SENA, destacando tanto el carácter inclusivo como el alcance económico de la feria. Este componente fortaleció la percepción pública y el posicionamiento de los emprendedores como agentes de transformación social.

Esta diversidad de oferta fortaleció el atractivo de la feria para múltiples perfiles de consumidores, promoviendo tanto la identidad cultural como la innovación en diseño.

12. Conclusiones y recomendaciones

La planeación, ejecución y resultados de la Feria Sembradores de Paz 2025 en la Regional Atlántico consolidaron un modelo exitoso de articulación institucional, comercial y comunitaria en beneficio

de la población víctima del conflicto armado. La integración de múltiples aliados estratégicos, la cuidadosa selección de escenarios de alto flujo y la gestión eficiente de recursos permitieron una ejecución sobresaliente, reflejada en un incremento del 170% en ventas frente a 2024, y una mejora sustancial en la visibilidad de las unidades productivas participantes.

Meta de emprendedores para próximas jornadas: Acorde con la capacidad logística y operativa demostrada, se recomienda establecer una meta de participación entre 25 y 30 emprendedores, manteniendo el enfoque inclusivo y los criterios de calidad en la curaduría.

Presupuesto estimado: Basado en la experiencia de 2025, y considerando la duración extendida del evento, los costos de logística, locación, alimentación, visibilidad comercial y la rueda de negocios, se estima un presupuesto aproximado de $45.000.000. Este monto permitiría ampliar la cobertura y reforzar el acompañamiento técnico y promocional.

- Ejecución de recursos: Los recursos fueron ejecutados eficientemente en: alquiler de espacios comerciales, contratación del operador logístico (Hotel Country International), alimentación para emprendedores (con apoyo de la Unidad de Víctimas), arreglos de stands, elaboración de stands

nuevos, impresión de publicidad, compra de materiales de papelería y demás para la feria y decoración de stands entre otras cosas , y visibilidad mediática (alianzas con personalidades públicas y redes sociales).

- Proyección de futuras ruedas de negocio: La regional Atlántico demostró una alta capacidad de convocatoria y articulación empresarial. Para próximas ediciones, se recomienda fortalecer el formato actual con agendas más amplias de networking, seguimiento post-evento a las alianzas generadas, e inclusión de instituciones financieras y de apoyo al emprendimiento. El potencial está en posicionar la rueda como un punto de encuentro estratégico para el desarrollo económico regional.

- Emprendedores con alto potencial de aceleración: De los 25 participantes, al menos 8 emprendimientos evidenciaron diferenciación en propuesta de valor, claridad en su modelo de negocio, y capacidad operativa para escalar. Se recomienda priorizar su vinculación a programas como Fondo Emprender, SENA innova o convocatorias regionales de aceleración.

13. Testimonio o testimonios destacados

A continuación, se relacionan algunos testimonios de los emprendedores participantes en la feria sembradores de paz 2025

- https://www.instagram.com/reel/DLdhCEdOdII/?igsh=MXZ0NGNpZjA0eXl4cw==
- **stagram.com/p/DLDX8k3xuiZ/?igsh=MXIzOHA1eWQ4YXRsOA=**



